

## MICROSOFT ONEDRIVE FOR BUSINESS PLAN 1



Cena celkem:	<b>1 599 Kč</b> <b>(bez DPH: 1 321 Kč)</b>
Běžná cena:	<b>1 759 Kč</b>
Ušetříte:	<b>160 Kč</b>
Kód zboží:	SWMCSP060
Part No.:	CFQ7TTC0LHSV
Záruka:	6 měs.
Stav:	Nové zboží

## Popis

### Microsoft OneDrive for business Plan 1

Zakoupením této elektronické licence získáte předplatné na oficiální verzi cloudového úložiště OneDrive for Business Plan 1. Díky němu se nemusíte spoléhat na pevný nebo přenosný disk. Důležitá data a soubory ukládáte totiž přímo do cloudového úložiště (1 TB na uživatele), takže je snadno můžete zpřístupnit jiným zařízením nebo nasdílet kolegům ve firmě.

### Automatická synchronizace souborů

Úložiště OneDrive mimo to podporuje také funkci online synchronizace. Znamená to, že pokud v uloženém souboru provedete nějakou změnu, po připojení k internetu se tato změna aplikuje. Do třetice oceníte funkci chytrého vyhledávání, která k zobrazení relevantních výsledků využívá chytré algoritmy.

Microsoft Copilot je k dispozici jako doplněk. Více informací naleznete [ZDE](#).

## ZÁKLADNÍ SPECIFIKACE

**Typ licence:** CSP (Cloud Solution Provider)

**Trvání licence:** předplatné 1 rok (vyúčtování ročně)

**Počet licencí:** 1

### Program Cloud Solution Provider (CSP)

Cloud Solution Provider je komplexní licenční program Microsoftu, který vám umožní prodávat koncovým zákazníkům\*:

- předplatné cloudových služeb - Microsoft 365, Office 365, Windows 365, Dynamics 365, Microsoft Azure
- předplatné licencí - SQL Server, Windows Server
- trvalé licence - Office, Windows 10/11, Windows Server, Exchange Server, SQL Server

### Výhody programu CSP

- Měsíční pronájem aktuální verze daného softwaru s možností změny počtu licencí na měsíční bázi.
- Roční pronájem s fixací ceny na celý rok
- Snadná správa licencí z jednoho místa: [Portál Office](#)

### Možnosti, jak prodávat CSP produkty:

**1/ Staňte se prodejcem CSP produktů s přímou správou zákazníků - vy řešíte objednávání i správu licencí**

**vašich koncových zákazníků\* - vhodné pro pokročilejší uživatele**

**3 kroky, jak se stát prodejcem CSP licencí:**

- Registrace do [partnerské sítě Microsoft](#)
- Přihlášení do CSP programu [ZDE](#)
- Spojení s poskytovatelem CSP licencí [ZDE](#)

Po propojení kontaktujte [csp@100mega.cz](mailto:csp@100mega.cz) pro dokončení nastavení vašeho účtu - musíme nastavit my ručně.

**2/ Nechejte pracovat svého partnera - 100Mega za vás objedná licence vašemu zákazníkovi - my figurujeme jako reseller, my objednááme licence, řešíme vše za partnera, fakturace ale probíhá 100Mega -> partner -> koncový zákazník\***

**Zákazník potřebuje účet pro cloudové služby, tzv. tenant.** Pokud koncový zákazník tenant má, pošlete nám ho na [csp@100mega.cz](mailto:csp@100mega.cz), koncového zákazníka s tenantem požádáte o udělení delegované správy, vzor žádosti s linkem Vám zašleme. Pokud tenant nemá, pošlete prosím informace o koncovém zákazníkovi na [csp@100mega.cz](mailto:csp@100mega.cz) (název, IČO, adresa, kontaktní osoba včetně telefonu a emailu). Tenant vytvoříme a koncovému zákazníkovi zašleme údaje pro jeho administraci.

*\* Koncový zákazník potřebuje pro objednání CSP licencí **tenant** - účet pro správu cloudových služeb Microsoft.*

V případě že zákazník tenant nemá, tak reseller (100Mega) musí založit zákazníka v Partner Centru (ALEF platformě).

Reseler poté napojí tenant školy - link si může sám najít ve svém [Partner Centru](#).

V případě založení tenantu koncového zákazníka od 100Megy dochází k propojení automaticky.

Akademický zákazník musí mít tenant ověřený Microsoftem (MS prověřuje, že se opravdu jedná o EDU zákazníka. Podrobný návod na založení akademického zákazníka naleznete [ZDE](#).

*Tip: Validace je rychlejší, když koncový uživatel poskytne email s doménou, kterou vlastní škola.*

---

**Předplatné CSP lze modifikovat (snižovat, rušit) max. 7 dnů od konce expirace. Předplatná CSP se automaticky prodlužují, pokud partner neřekne jinak a prodlužují se za aktuálních cenových podmínek, daných Microsoftem a vlivem kurzů. Poskytovatel není povinen o těchto skutečnostech partnera informovat předem, mělo by být prací partnera hlídat expirace svých zákazníků a zjišťovat jejich potřeby a informovat poskytovatele o potřebných změnách.**

---

Více informací o programu CSP naleznete [ZDE](#).

V případě nejasností se, prosím, obraťte na [csp@100mega.cz](mailto:csp@100mega.cz)